

Sales Representative (m/f/d)

Düsseldorf

Unser Auftraggeber ist die deutsche Niederlassung eines japanischen Unternehmens mit Sitz in Düsseldorf, der aktuell nach einem motivierten Mitarbeiter (m/w/d) sucht.

Stellenbeschreibung

Ziel dieser Position ist die Pflege bestehender und der Aufbau neuer Kundenbeziehungen in Europa. Im ersten Jahr wird der Fokus drauf gesetzt das Verständnis für die Produkte des Unternehmens zu vertiefen und die Verkaufsabläufe zu erlernen. Andere Aufgaben umfassen:

- Verantwortlich für alle Vertriebsaspekte vor Ort und im Export
- Importmanagement sowie die Umsetzung von Marketingplänen
- Recherche über die Marktsituation und potenzielle Zielkunden, um neue Geschäftsmöglichkeiten zu finden um somit später neue Absatzmärkte zu erschließen
- Schlüsselpersonen in Zielunternehmen kontaktieren und treffen, nachhaltige Beziehungen aufbauen und Produktportfolio vorstellen

Besondere Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Ausbildung
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb
- Technische und Zahlenaffinität, sowie gute MS Office Kenntnisse
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse, wie Japanisch, Türkisch o.ä. sehr willkommen
- Internationales Kommunikationsgeschick sowie die Fähigkeit sowohl eigenständig als auch in einem internationalen Team zu arbeiten

Benefits

- Es handelt sich um eine Vollzeit Festanstellung (37,5 Std./Woche)
- Das Unternehmen bietet attraktive Konditionen und einen Fahrtkostenzuschuss
- Beginn der Beschäftigung: Januar 2025, bzw. verhandelbar

Kontakt

Bei Rückfragen zu dieser Position steht Ihnen Miho Ouchi unter 0211 749686-38 gerne jederzeit zur Verfügung.
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Referenznummer: 4819

Fischer HRM GmbH
Internationale Berater
für Human Resources Management
Niederlassener Lohweg 18
40547 Düsseldorf

+49 (0)211 - 74 96 86 - 0

info@fischer-hrm.de