

# Sales Manager (m/f/d) Zerspanungswerkzeuge / Cutting Tools

Vicinity Düsseldorf

Unser Kunde ist ein führender japanischer Hersteller von Komponenten für mehrere Schlüsselindustrien - darunter Industriemaschinen und Automobiltechnik.

Er beschäftigt weltweit fast 7.500 Mitarbeiter, davon rund 90 in Europa.

Aktuell sucht unser Kunde einen engagierten Sales Manager (m/w/d) im Bereich Zerspanungswerkzeuge / Cutting Tools. Die Position lässt sich vom Standort im Großraum Düsseldorf, sowie vom Standort im Großraum Stuttgart ausüben.

## Stellenbeschreibung

Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem internationalen Umfeld. Ihre Aufgaben umfassen unter anderem:

- Weiterer Aufbau und Expansion des Geschäfts von Zerspanungswerkzeugen mit Fokus auf Süddeutschland und Österreich: Auflistung und Bedarfserhebung von Zielkunden (Automotive-Industrie & Händler) sowie der Aufbau von Beziehungen zu Automobilzulieferern sowie -OEMs und die weitere Entwicklung des Händlernetzes
- Sales und Kundenmanagement: Durchführung von Verkaufsaktivitäten in Deutschland und Österreich, Förderung von Angebotsanfragen, Führung von Verkaufs- & Preisverhandlungen mit Einkäufern, sowie die Koordination der Lieferungen mit den Logistikabteilungen der Kunden
- Aktive Nutzung aller zur Verfügung stehenden Vertriebskanäle (persönlich, telefonisch, Social Media etc.)
- Technischer Support vor Ort: Vorführung der Werkzeuge beim Kunden, die Bereitstellung von speziellen Schneidwerkzeugen, Vorschläge für den optimalen Einsatz und Verarbeitung, sowie die Empfehlung von Schnittbedingungen, etc.
- Analyse der Marktbedürfnisse sowie Wettbewerbsinformationen
- Planung und Organisation von Kundenbesuchen, Schulungen, Projekte sowie Präsentationen sowie die Pflege der Besuchsberichte im CRM-System

## Besondere Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im Allgemeinen (insbesondere im Metallbereich sehr willkommen)
- Erfahrung im B2B Vertrieb
- Erfahrungen in der Verhandlungsführung mit Kunden
- Erste Erfahrung mit Werkzeugmaschinen und/oder mit Schneidwerkzeugen willkommen, aber keine Voraussetzung
- Gute Anwenderkenntnisse in MS Office
- Kontaktfreudige und aufgeschlossene Persönlichkeit mit der Fähigkeit sowohl eigenständig als auch in einem internationalen Team zu arbeiten
- Bereitschaft zu regelmäßigen Geschäftsreisen mit Fokus auf Süddeutschland & Österreich

Sprachkenntnisse:

- Deutsch und Englisch auf verhandlungssicherem Niveau
- Japanischkenntnisse willkommen

## Benefits

- Unbefristete 40 Std./Woche Festanstellung in einem internationalen Konzern
- Möglichkeit, im Hauptsitz vor Ort in Japan das Unternehmen und die Produkte detailliert kennenzulernen
- 30 Tage Urlaub
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung und Tankkarte
- Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Start: Ab sofort (verhandelbar)

## **Kontakt**

Bei Rückfragen zu dieser Position steht Ihnen Katrin von Bock (Ex-MA) unter +49 211-749 686-31 gerne jederzeit zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**Referenznummer:** 4777

**Fischer HRM GmbH**  
**Internationale Berater**  
**für Human Resources Management**

Niederkasseler Lohweg 18  
40547 Düsseldorf

+49 (0)211 - 74 96 86 - 0

[info@fischer-hrm.de](mailto:info@fischer-hrm.de)