Sales Manager (m/f/d) Automotive - Bearing Industry

Vicinity Düsseldorf

Unser Kunde ist ein führender japanischer Hersteller von Komponenten für mehrere Schlüsselindustrien - darunter Industriemaschinen und der Automobiltechnik. Er beschäftigt weltweit fast 7.500 Mitarbeiter, davon rund 90 in Europa.

Aktuell sucht unser Kunde einen engagierten Sales Manager (m/w/d) im Bereich Automotive für das europäische Geschäft. Die Position lässt sich vom Standort im Großraum Düsseldorf, sowie vom Standort im Großraum Stuttgart ausüben.

Die Position bietet viel Entwicklungsspielraum, mit der Möglichkeit in der Zukunft ggfls. sein eigenes Team zu führen.

Stellenbeschreibung

Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem internationalen Umfeld. Ihre Aufgaben umfassen unter anderem:

- Weiterer Aufbau und Expansion des Geschäfts in Europa: Sie werden direkt mit dem General Manager und Kunden zusammenarbeiten, um die Verkaufsaktivitäten voranzubringen und die Entwicklung des Unternehmens anzutreiben
- Sales und Kundenmanagement: Durchführung von Verkaufsaktivitäten für Automotive-Kunden (Tier 1 – Tier 3) in Deutschland und Europa, Förderung von Angebotsanfragen, Preisverhandlungen mit Einkäufern sowie die Koordination der Lieferungen mit den Logistikabteilungen der Kunden
- Globaler Kundenkontakt: Unterstützung der globalen Kunden mit Produktionsstätten in verschiedenen Ländern, Sammlung und Bereitstellung von Informationen innerhalb Europas sowie gezielte Kontaktsuche und Betreuung der anderen europäischen Niederlassungen und Fabriken der Kunden
- Regelmäßige Kundenbesuche, um relevante Informationen wie Produktionsdaten und Marktpositionierung zu sammeln

Besondere Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb in der Fertigungsindustrie (vorzugsweise mechanisch)
- Erfahrungen im Automotive-Vertrieb und technisches Verständnis
- Gute Anwenderkenntnisse in MS Office
- Kontaktfreudige und aufgeschlossene Persönlichkeit mit der Fähigkeit sowohl eigenständig als auch in einem internationalen Team zu arbeiten
- Bereitschaft zu regelmäßigen Geschäftsreisen in ganz Europa

Sprachkenntnisse:

- Deutsch und Englisch auf verhandlungssicherem Niveau
- Weitere Sprachen wie Italienisch, Spanisch oder Polnisch willkommen, aber kein Muss

Benefits

- Unbefristete Festanstellung in einem internationalen Konzern
- Möglichkeit, im Hauptsitz vor Ort in Japan das Unternehmen und die Produkte detailliert kennenzulernen
- Hybrides Arbeitsmodell mit 30 Tagen Urlaub
- Firmenwagen sowie einen Fahrkostenzuschuss
- Start: Ab sofort (verhandelbar)

Kontakt

Bei Rückfragen zu dieser Position steht Ihnen Katrin von Bock unter +49 211-749 686-31 gerne jederzeit zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Referenznummer: 4719

Fischer HRM GmbH
Internationale Berater
für Human Resources Management

Niederkasseler Lohweg 18
40547 Düsseldorf

+49 (0)211 - 74 96 86 - 0

info@fischer-hrm.de