

# Sales & Business Development Specialist (m/w/d) FMCG

Düsseldorf

Unser Kunde ist ein Hersteller von japanischen Lebensmitteln und absoluter Marktführer in seinem Bereich auf dem japanischen Markt.

Das Unternehmen hat sich bereits in ganz Asien und Nord-Amerika erfolgreich etabliert und möchte nun den europäischen Markt ins Visier nehmen und dafür einen motivierten Sales & Business Development Spezialisti:in einstellen.

## Stellenbeschreibung

Das Ziel dieser Position ist die Platzierung der Produkte im Einzelhandel in Deutschland und sukzessive Europa sowie die Erhöhung der Markenpräsenz:

- Identifizieren potenzieller Märkte und Vertriebskanäle
- Entwicklung und Umsetzung von Expansionsstrategien zur Steigerung der Markenpräsenz im LEH
- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Einkäufern, Distributoren und anderen Entscheidungsträgern mit dem Ziel der Listung und langfristiger Kooperation
- Erstellen von Unternehmens- oder Produktpräsentationen
- Enge Kommunikation mit Einkäufern bezüglich des Sicherstellens der Produktverfügbarkeit, Überwachung der Lagerbestände und das Lösen auftretender Probleme
- Marktanalyse und Beobachtung von Kunden und Wettbewerbern
- Regelmäßige Besuche der Märkte, Management am POS bzgl. verkaufsfördernder Maßnahmen / Zweitplatzierungen etc.
- Abstimmung der Marketingaktivitäten mit dem Team im Headquarter
- Ggfls. Teilnahme an Fachmessen

## Besondere Anforderungen

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder Berufsausbildung
- Berufserfahrung im Sales in der FMCG-Branche, gerne Start-ups im Bereich Food / Drinks
- gutes Gesamtverständnis der Abläufe im Retailgeschäft, Entscheidungsprozesse und Erfahrung im Umgang mit Einkäufern/Einzel-/Großhändlern
- verhandlungssichere Deutschkenntnisse und kommunikationssicheres Englisch
- Hoher Grad an Selbstmotivation, Verantwortungsbewusstsein und Pioniergeist

## Benefits

- Unbefristete Festanstellung in einem internationalen Erfolgsunternehmen mit attraktiver Zukunftsperspektive
- Home-Office Option
- 30 Urlaubstage

## Kontakt

Bei Rückfragen zu dieser Position steht Ihnen Jana Romero-Giron unter +49 211-749 686-32 gerne jederzeit zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**Referenznummer:** 4687

**Fischer HRM GmbH**  
**Internationale Berater**  
**für Human Resources Management**  
Niederkasseler Lohweg 18  
40547 Düsseldorf

+49 (0)211 - 74 96 86 - 0

[info@fischer-hrm.de](mailto:info@fischer-hrm.de)