

Sales Representative (m/f/d)

Düsseldorf

Unser Auftraggeber ist ein japanisches Unternehmen und Zulieferer für die Automobilindustrie. Am Standort in Düsseldorf wird nun ein Mitarbeiter in Vollzeit gesucht, welcher das Unternehmen in den Sales Prozessen unterstützen kann.

Stellenbeschreibung

Ziel dieser Position ist die Pflege bestehender und der Aufbau neuer Kundenbeziehungen in weltweit, jedoch mit Fokus auf Europa. Die Aufgaben umfassen:

- Ausbau und Pflege bestehender Kundenbeziehungen zur Steigerung der Vertriebsaktivitäten sowie die Erschließung neuer Marktchancen inklusive Akquisition von Neukunden
- Umsetzung von Marketingplänen, Teilnahme an Messen und das Verfassen von Vertriebs- und Marketingberichten
- Präsentation des Produktportfolios und Neuheiten beim Kunden
- Recherche über die Marktsituation und potenzielle Zielkunden, um neue Geschäftsmöglichkeiten zu finden um somit später neue Absatzmärkte zu erschließen
- Gelegentliche Geschäftsreisen

Besondere Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Ausbildung
- Berufserfahrung mit Kundenkontakt oder im Vertrieb sehr willkommen, aber kein Muss
- Technische und Zahlenaffinität, sowie gute MS Office Kenntnisse
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse sehr willkommen
- Internationales Kommunikationsgeschick sowie die Fähigkeit sowohl eigenständig als auch in einem internationalen Team zu arbeiten
- Selbstständigkeit, Proaktivität und Hands-on Mentalität

Benefits

- Vollzeitposition in Festanstellung und hybriden Arbeitssystem
- Beginn der Beschäftigung: Ab sofort (verhandelbar)
- Übernahme der Pendlerkosten

Kontakt

Bei Rückfragen zu dieser Position steht Ihnen Miho Ouchi unter 0211 749686-38 gerne jederzeit zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Referenznummer: 4676

Fischer HRM GmbH
Internationale Berater
für Human Resources Management

Niederkasseler Lohweg 18
40547 Düsseldorf

+49 (0)211 - 74 96 86 - 0

info@fischer-hrm.de