

Originator/Vertriebler (m/w/d)

Essen

Unser Mandant ist einer der größten Stromerzeuger Deutschlands und steht seit Jahrzehnten national und international für effiziente und sichere Energieerzeugung.

Um die Energiewende zu gestalten, entwickelt unser Mandant neue Wachstumsfelder mit dem Fokus auf Erneuerbare Energien und Dekarbonisierung. Die Geschäftsfeldentwicklung rund um die Vermarktung von grüner Energie und Flexibilität wird zukünftig im Mittelpunkt stehen.

Stellenbeschreibung

Sie sind Teil eines motivierten Teams und arbeiten mit großer Gestaltungsmöglichkeit beim Aufbau und Ausbau dieser spannenden Tätigkeit.

Darüber hinaus sind folgende wesentliche Aufgaben und Verantwortlichkeiten mit der Position verbunden:

- Identifikation potenzieller Endkunden (insbesondere Industriekunden und Stadtwerke)
- Strukturierung, Verhandlung und Abschluss von Energieliefer-/abnahmeverträgen an Endkunden
- Management und proaktive Weiterentwicklung der bestehenden Geschäftsbeziehungen inklusive eigenständiger Akquisition von Neukunden und neuen Marktpartnern im In- und Ausland
- Eigenständiges Führen von Vertragsverhandlungen und -teams bei komplexen Stromtransaktionen
- Eigenständige Entwicklung und wirtschaftliche Strukturierung inklusive Finanzierung von neuen Geschäftsfeldern und Projekten für den Absatz grüner Energie, wie z.B. grüner Wasserstoff oder Flexibilitäten
- Pflege und Vertiefung der interdisziplinären Zusammenarbeit mit anderen vertriebsorientierten Organisationseinheiten im Konzern (Cross-Selling)
- Selbständiges Management des transaktionsbezogenen internen Freigabeprozesses unter Einbeziehung aller relevanten Stakeholder

Besondere Anforderungen

Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches und/oder ingenieurwissenschaftliches Hochschulstudium, alternativ eine vergleichbare Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung

Mehrjährige Erfahrung in der Energiewirtschaft mit den Schwerpunkten

- Origination
- Energiehandel und -vertrieb oder Finanzierung
- Insbesondere auch im Bereich von erneuerbaren Energieträgern

Erfahrung in der Entwicklung, Strukturierung, Verhandlung und dem Abschluss von komplexen energiewirtschaftlichen Projekten und Verträgen mit Assetbezug

- Ausbildung und Erfahrung im Projektmanagement von Vorteil
- Verständnis und Kenntnisse der Preisbildungsmechanismen an Großhandelsmärkten im Energiebereich

Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

Wir suchen eine überzeugende Persönlichkeit, die vor allem folgende Fähigkeiten mitbringen sollte:

- Eigenständiges, unternehmerisches und betriebswirtschaftliches Denken

- Vertriebsorientiertes Handeln
- Strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe persönliche Belastbarkeit und Flexibilität, sich an den Anforderungen der Kunden auszurichten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, zielorientiertes Auftreten
- Kreativität
- Ausgeprägte Teamfähigkeit und Lernbereitschaft

Benefits

Das Bruttojahresgehalt besteht aus einem Fixum und einem variablen Anteil. Die absolute Höhe bemisst sich nach der Kompetenz und Berufserfahrung des Kandidaten.

Der Arbeitsort liegt in Essen.

Kontakt

Bei Rückfragen zu dieser Position steht Ihnen Sarah Kruse unter +49 211-749 686-35 gerne jederzeit zur Verfügung.
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Referenznummer: 4300

Fischer HRM GmbH
Internationale Berater
für Human Resources Management

Niederkasseler Lohweg 18
40547 Düsseldorf

+49 (0)211 - 74 96 86 - 0

info@fischer-hrm.de