

Sales Manager Polymer Additives (m/w/d)

Duesseldorf/Home Office

Klingt ein internationales Unternehmensumfeld interessant für Sie? Haben Sie erste Erfahrungen im Vertrieb von Kunststoffen sammeln können? Bringen Sie entweder fließende Italienisch– oder fließende Französischkenntnisse mit? Dann sollten Sie sich unser Angebot näher ansehen!

Unternehmen

Unser Mandant ist ein weltmarktführender chinesischer Anbieter von Polymeradditiven und Spezialchemikalien für die Anwendung in der Agrarwirtschaft, der Automotiveindustrie und anderen Branchen. Insbesondere Lichtstabilisatoren für Kunststoffe zählen zur Expertise unseres Auftraggebers und seinen gut 1500 Mitarbeitern.

Da der europäische Markt für die Konzernaktivitäten immer relevanter wird, soll dieser mit Gründung einer Vertriebsniederlassung in Düsseldorf stärker fokussiert werden. Hierzu werden nun im Zuge der Geschäftsentwicklung Sales Manager zum einen für den französischsprachigen Raum (Frankreich/Benelux), zum anderen für den italienischsprachigen Raum (Italien) gesucht.

Stellenbeschreibung

- Verantwortung für jegliche Vertriebsaktivitäten auf dem Markt Frankreich/Benelux oder Italien sowie Auf- und Ausbau eines langfristigen Vertriebsnetzwerks
- Neukundenakquise und Pflege von Bestandskundenbeziehungen und –netzwerken
- Verantwortung für jegliche Vertragsverhandlungen
- Organisation der Auftragsabwicklung und Logistik
- Kontaktpflege primär zu Kunden, jedoch auch teilweise zu Lieferanten
- Kommunikation und flexible Zusammenarbeit mit dem europäischen und chinesischen Headquarter

Besondere Anforderungen

- Kaufmännische oder technische Ausbildung oder Studium, gerne mit direktem Bezug zu Kunststoffen oder Chemikalien
- Mindestens fünf Jahre Arbeitserfahrung im Vertrieb, idealerweise Vertrieb von Plastikprodukten oder sogar Polymeradditiven
- Bereitschaft zu einer Reisebereitschaft von etwa 50 Prozent
- Englisch und entweder Französisch oder Italienisch auf fließendem Niveau,

verhandlungssichere Deutschkenntnisse sind von Vorteil

- Unproblematischer Umgang mit gängiger Office Software
- Souveräne, strukturierte und proaktive Persönlichkeit

Benefits

- Langfristig ist die Möglichkeit zu einer permanenten Home Office Tätigkeit gegeben, die Einarbeitung sollte jedoch zunächst vor Ort in Düsseldorf möglich sein
- Abwechslungsreiche Projekte in einem europäischen und internationalen Umfeld
- Firmenwagen

Kontakt

Bei Rückfragen zu dieser Position steht Ihnen Laura Ostermann unter +49 (0)211 749686-29 gerne jederzeit zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Referenznummer: 3985

Fischer HRM GmbH
Internationale Berater
für Human Resources Management

Niederkasseler Lohweg 18
40547 Düsseldorf

+49 (0)211 - 74 96 86 - 0

info@fischer-hrm.de